

Gemeinsam haben wir viel vor.

Mundipharma ist ein führender, auf Marketing und Vertrieb spezialisierter Pharma- und Biotechnologieanbieter. Mit unseren Partnern und im engen Austausch mit unseren Kunden und Entscheidungsträgern im Gesundheitswesen setzen wir uns für das Wohl von Patienten ein. Zu Mundipharma passt, wer unsere Ziele teilt, Verantwortung übernimmt und sich weiterentwickeln will. Wir sind mutig, neugierig, flexibel, ehrgeizig und zielstrebig. So arbeiten wir.

Werden Sie zum nächstmöglichen Termin ein Teil von uns als

Commercial Coordinator (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Sie arbeiten eng mit dem Lead Tender & Pricing, dem Lead Cooperation Management und dem Lead Customer Service zusammen und unterstützen diese.
- Sie stellen die rechtzeitige formale und inhaltlich korrekte Abrechnung der Herstellerabgaberabatte und der Systempflege zu diesem Thema sicher
- Sie führen die korrekte und zeitgerechte Kalkulationen (u.a. Berechnung von Rückstellungen) für Kunden-Bonussysteme durch, führen die dazugehörige Vertragsdatenbank und kümmern sich um die zeitgerechte Ausschüttung.
- Sie kümmern sich um Kundenanfragen aller Art, die nicht durch den First-Level-Support bearbeitet werden können.
- Sie übernehmen flexibel anfallende Tätigkeiten im Bereich Commercial Operations im Rahmen unserer Matrix-Struktur
- Sie stellen sicher, dass alle relevanten internen und externen Regularien zum Arzneimittelverkehr eingehalten werden.
- Sie arbeiten in Projekten mit.

Das bieten wir Ihnen:

Im Zuge einer strategischen Neuausrichtung haben wir uns kunden-, markt- und zukunftsorientiert neu aufgestellt: Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, schnelle Entscheidungen, vernetztes Arbeiten. Unser neues, modernes Bürokonzept in Frankfurt fördert diese interdisziplinäre Inspiration im Team.

In einem sehr dynamischen, schnell wechselnden Marktumfeld bieten wir Ihnen alle Möglichkeiten, sich eigenverantwortlich einzubringen. Und: Sie können sich auf starke Teams freuen, in denen Sie gemeinsam viel bewegen.

Das bringen Sie mit:

- Sie verfügen über eine abgeschl. kaufmännische Ausbildung, z.B. Industriekaufmann.
- Sie besitzen Kenntnisse der Pharmaindustrie und den damit einhergehenden Umgang
- Sie konnten bereits mehrjährige Berufserfahrung (2-3 Jahre) in kommerziellen Teams in der pharmazeutischen Industrie sammeln.
- Es begeistert Sie, sich in die Kalkulationen und Vereinbarungen zum Thema Kunden-Bonus sowie Rabatt-Prozesse einzuarbeiten und diese korrekt durchzuführen.
- Sie besitzen eine große Affinität zu Zahlen und sind in hohem Maße service- und kundenorientiert
- Sie schätzen die Flexibilität und das Einstellen auf neue Situationen, die gelöst werden wollen und dabei finden Sie effektive Lösungen.
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift setzen wir voraus.
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse der Microsoft Office Anwendungen (insbesondere Excel), idealerweise Navision und Veeva .

Ansprechpartner: Nina Fruhner, Tel. 069 – 50 60 29 326
nina.fruhner@mundipharma.de

Diese Stelle ist auch für schwerbehinderte Arbeitnehmer, die über das angeführte Qualifikationsprofil verfügen, geeignet.