

Gemeinsam haben wir viel vor.

Mundipharma ist ein führender, auf Marketing und Vertrieb spezialisierter Pharma- und Biotechnologieanbieter. Mit unseren Partnern und im engen Austausch mit unseren Kunden und Entscheidungsträgern im Gesundheitswesen setzen wir uns für das Wohl von Patienten ein. Zu Mundipharma passt, wer unsere Ziele teilt, Verantwortung übernimmt und sich weiterentwickeln will. Wir sind mutig, neugierig, flexibel, ehrgeizig und zielstrebig. So arbeiten wir.

Werden Sie zum 01.08.2019 ein Teil von uns als

Cooperation Manager (m/w/d)

Das sind Ihre Aufgaben:

- Betreuung von Direktkunden im Hospital und Retail Markt im Sinne eines Key-Customer Ansatzes und auf der Basis eines strategischen Account- und Projektmanagements
- Eigenverantwortliche Vor-, Nachbereitung und Durchführung von Preis-, Konditions- und Vertragsverhandlungen
- Analyse und eigenverantwortliche professionelle Konzept- und Projekterstellung für die zugeordneten Accounts
- Erkennen und Analysieren der Versorgungsstrukturen sowie selbstständiges Erarbeiten der nötigen Strategien
- Produktbesprechung mit zugeordneten Kunden in wechselnden Indikationen

Das bieten wir Ihnen:

Im Zuge einer strategischen Neuausrichtung haben wir uns kunden-, markt- und zukunftsorientiert neu aufgestellt: Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, schnelle Entscheidungen, vernetztes Arbeiten. Unser neues, modernes Bürokonzept in Frankfurt fördert diese interdisziplinäre Inspiration im Team.

In einem sehr dynamischen, schnell wechselnden Marktumfeld bieten wir Ihnen alle Möglichkeiten, sich eigenverantwortlich einzubringen. Und: Sie können sich auf starke Teams freuen, in denen Sie gemeinsam viel bewegen.

Das bringen Sie mit:

- Akademische und/oder kaufmännisch-medizinische Ausbildung (Betriebswirt, Diplomkaufmann)
- Sachkenntnis nach § 75 Arzneimittel-Gesetz
- Einschlägige Erfahrungen im Projektmanagement/Netzwerkarbeit
- Kenntnisse der Arzneimittelversorgungswerke im Direktkundengeschäft
- Fundiertes Wissen der Strukturen in der Klinik und im niedergelassenen Bereich
- Erfahrungen im Key Account Management
- Gute Fachkenntnisse der jeweiligen Indikationen
- Ausgeprägte Verhandlungskompetenz

Ansprechpartner: Carina Krause, Durchwahl – 194, carina.krause@mundipharma.de

Diese Stelle ist auch für schwerbehinderte Arbeitnehmer, die über das angeführte Qualifikationsprofil verfügen, geeignet.