

# Gemeinsam haben wir viel vor.

Mundipharma ist ein führender, auf Marketing und Vertrieb spezialisierter Pharma- und Biotechnologieanbieter. Mit unseren Partnern und im engen Austausch mit unseren Kunden und Entscheidungsträgern im Gesundheitswesen setzen wir uns für das Wohl von Patienten ein. Zu Mundipharma passt, wer unsere Ziele teilt, Verantwortung übernimmt und sich weiterentwickeln will. Wir sind mutig, neugierig, flexibel, ehrgeizig und zielstrebig. So arbeiten wir.

Werden Sie zum nächstmöglichen Termin ein Teil von uns als

## Manager Regional Market Access (m/w/d) für die Gebiete „Neue Bundesländer“ und „Nord-West“

### Das sind Ihre Aufgaben:

- Abstimmung produktspezifischer Market Access- und Vertragsstrategien mit dem Lead Regional MAX bzw. der jeweiligen Commercial Platform
- Verhandlung von Vertragsvorschlägen und Koordinierung der Vertragserstellung und interne/externe Kommunikation
- Sondierung, Beobachtung und Bewertung der für die Region sowie die Commercial Platform relevanten MAX-Entwicklungen
- Ableitung, Abstimmung von MAX-Aktivitäten zur Optimierung der Vermarktung des Portfolios
- Kontinuierliche Unterstützung aller Sales-Linien
- Aufbau u. Pflege eines Stakeholder-Netzwerks

### Das bieten wir Ihnen:

Im Zuge einer strategischen Neuausrichtung haben wir uns kunden-, markt- und zukunftsorientiert neu aufgestellt: Flache Hierarchien, kurze Kommunikationswege, schnelle Entscheidungen, vernetztes Arbeiten. Unser neues, modernes Bürokonzept in Frankfurt fördert diese interdisziplinäre Inspiration im Team.

In einem sehr dynamischen, schnell wechselnden Marktumfeld bieten wir Ihnen alle Möglichkeiten, sich eigenverantwortlich einzubringen. Und: Sie können sich auf starke Teams freuen, in denen Sie gemeinsam viel bewegen.

### Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise in Naturwissenschaften bzw. Wirtschaft oder Politik mit Sachkenntnisse nach § 75 AMG
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung der Pharmaindustrie
- Hiervon mind. drei Jahre Berufserfahrung im Bereich Regionaler Market Access / Health Politics
- Passion für bessere Versorgung und Business
- Analytische, strukturierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke
- Diplomatisches Geschick und Empathie
- Hands-On-Mentalität
- Sicherheit mit MS-Office, gutes Englisch

**Vorgesehene Eingruppierung und Arbeitszeit:**  
Außertariflich (je nach Qualifikation); Vollzeit

**Ansprechpartner:** Carina Krause  
carina.krause@mundipharma.de

Diese Stelle ist auch für schwerbehinderte Arbeitnehmer, die über das angeführte Qualifikationsprofil verfügen, geeignet.